

ONDERNEMER ZELFSTANDIG &



JANUARI - FEBRUARI 2019 - www.sdz.be - Depot Brussel X - P401140

**Bijzondere
uitgave**

**U BENT
HET**

sdz!
Ondernemer & Zelfstandige

Actie p.7

Het SDZ verdedigt u

Juridisch p.11

Het SDZ geeft u juridische
bijstand

Voordeel p.17

Onze partners zijn uw partners!

GRATIS

transacties tot 5 euro

Elektronisch betalen zit in de lift, zeker voor kleine bedragen. Worldline kent een groei van maar liefst 32% voor betalingen met Bancontact voor kleine bedragen. Om deze betalingen nog meer te stimuleren, bieden wij onze klanten met een Worldline Pack* **gratis Bancontact transacties voor bedragen tot en met 5 euro****. **En dit elke maand opnieuw**. Straf hé?

**Exclusief bij
Worldline**

Profiteer vandaag nog van dit aanbod.



078 055 026 (ma-vr, 9-17 u.)



campaigns-belgium@worldline.com



worldlinepacks.be/nl

* Klanten die over een Compact, Complete of Comfort Pack beschikken.
** Beperkt tot 2000 Bancontact transacties per maand.



Editoriaal

Daniel Cauwel
Voorzitter van het SDZ
daniel.cauwel@sdz.be

Waarom het SDZ uw rechten verdedigt!

België heeft het jaar 2018 afgesloten met een triestig record: wij zijn het tweede meest belaste land van de wereld!

Hoe is dit mogelijk als, tot haar ontslagname, de Zweedse coalitie zich beroemde op haar bijdrage aan de belastingverlaging, met de invoering van de tax shift en de hervorming van de vennootschapsbelasting? De reden hiervan is dat deze twee maatregelen enkel bepaalde belastingen van de ene belastingplichtige hebben verplaatst naar de andere, zonder effect op de globale belastingdruk!

Om de fiscale druk te kunnen verminderen, is er maar één oplossing: de overheidsuitgaven moeten gereduceerd worden, hetgeen de regering schijnt te hebben vergeten...

Dit verklaart waarom de belastingen de vele kleine marktdeelnemers die wij vertegenwoordigen en verdedigen kelderen.

De zelfstandigen hebben tegenwoordig te kampen met een administratie die steeds minder begrip toont, met verbruikers die veeleisender worden, met agressieve concurrentie van de grote winkelketens en met overdreven hoge belastingtarieven.

Om te overleven en efficiënt te strijden voor hun rechten, hebben de zelfstandigen geen andere keuze dan zich aan te sluiten bij een dynamische en efficiënte federatie die hen verdedigt en helpt.

Daarvoor kunt u rekenen op het SDZ!

Dit jaar en zoals de vorige 30 jaren, is ons hoofdobjectief u advies en hulp te verschaffen in uw beroepsleven, de reglementeringen die u aangaan gunstig te beïnvloeden en samen te strijden om de overblijvende misbruiken en onrechtvaardigheden tegenover de zelfstandigen weg te werken.



I N H O U D S T A F E L

3	Edito	Waarom het SDZ uw rechten verdedigt!
4-5	U bent het SDZ	Het SDZ: de sleutel tot uw succes!
7-8	Het SDZ verdedigt u	Voorstellen van het SDZ tot verbetering van het klimaat voor zelfstandigen en KMO's
10	Publi-redactie	Hoe leeft een vennootschap verder als plots iemand wegvalt?
11	Het SDZ helpt u om te slagen	Een volledige juridische bijstand van het SDZ!
12	Het SDZ helpt u om te slagen	Een vraag, een zorg, een geschil? Het SDZ helpt u deze op te lossen!
13	Het SDZ helpt u om te slagen	Gerechtsdeurwaarders om uw onbetaalde facturen te innen!
14	Het SDZ helpt u om te slagen	Enkele voorbeelden van contracten, formulieren en brieven gratis beschikbaar bij de juridische dienst van het SDZ
17	Voordeel	Geniet van de voordelen van onze partners!
18-19	Voordeel	Het SDZ en Acerta verenigen hun krachten
20	Voordeel	Worldline, partner van het SDZ voor uw elektronische betalingen
21	Voordeel	Total Gas & Power Belgium, energieparker van het SDZ
22	Voordeel	PSA Retail biedt kortingen aan de leden van het SDZ
23	Voordeel	Sodexo biedt voorkeurtarieven aan de leden van het SDZ

Tijdschrift gratis toegestuurd aan alle leden van het SDZ en aan de handelsverenigingen.

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER
Daniel Cauwel - Drukpersstraat 4 - 1000 Brussel
Tel.: 02/652.26.92 - Fax: 02/652.37.26
Website: www.sdz.be - E-mail: info@sdz.be

HOOFDREDACTEUR
Benoit Rousseau

REDACTEURS
Ode Rooman, Marie-Madeleine Jaumotte,
Pierre van Schendel, Anne-Catherine Henrot

JURIDISCH DIRECTEUR
Benoit Rousseau

LAYOUT
Delphine Cornez

COLLEGE SDZ
Voorzitter: Daniel Cauwel
Ondervoorzitter: Danielle De Boeck
Secretaris Generaal: Arnaud Katz

FOTO'S
iStockphoto

DRUKKERIJ
Corelio

SECRETARIAAT
Béatrice Jandrain, Anne Souffriau

LIDMAATSCHAP-ABONNEMENT
affiliation@sdz.be

Het sleutel tot uw **succes!**

Het SDZ is een interprofessionele federatie van zelfstandigen en KMO's die totaal apolitek is en overal in België aanwezig. Naast onze activiteiten als drukingsgroep ten gunste van de hele middenstand, verzorgen we een volledige juridische en promotionele bijstand voor onze leden.

Handelaars, ambachtslui, vrije beroepen en KMO's

Onze federatie heeft een professionele structuur en verliest nooit het contact met zijn basis. De organisatie ervan maakt het mogelijk om met alle specifieke problemen van zelfstandigen en KMO's rekening te houden en deze te verdedigen, ongeacht of ze actief zijn in de commerciële sector of in de dienstensector, of dat ze ambachtsman zijn of een vrij of intellectueel beroep uitoefenen.



Luc Bogaerts, Leuven

“Eindelijk een dynamische federatie die reageert!”

Door en voor zelfstandigen

Het SDZ wordt bestuurd door bedrijfsleiders voor bedrijfsleiders. Het is volledig apolitek en kan vrijuit zeggen wat het wil, tegen wie het wil en wanneer het wil.



Patrick Demol, Hasselt

“Ik apprecieer uw inzet om de situatie van de kleine ondernemingen te verbeteren!”

Het SDZ is financieel onafhankelijk en hangt niet af van een economische of sociale groep. Gevolg: De organisatie leeft uitsluitend van het lidgeld dat de leden betalen. Omdat het financieel onafhankelijk is, heeft het geen behoefte aan officiële of verborgen subsidies om te bestaan.

Om zijn leden bijeen te houden en ze aan zich te binden, moet de organisatie dus efficiënt te werk gaan: het moet aan de behoeften en wensen van zijn leden tegemoet komen, anders verlaten ze de organisatie.

Naast de tijdschriften met informatie biedt het SDZ zijn leden de diensten aan van gekwalificeerde juristen en economen die ervaring hebben met juridische, sociale, fiscale, economische, ... materies.



Jan Wulteputte, Gent

“Ongeacht mijn probleem, het SDZ zet zich in om een oplossing te vinden!”



Annemie Van Hoof, Tongeren

“Zonder de hulp van het SDZ zou ik mijn administratieve problemen niet hebben kunnen oplossen.”

MISSIES EN WAARDEN

Om ons te onderscheiden van andere bewegingen en het succes van onze acties te waarborgen, geven we er de voorkeur aan om een aantal waarden te huldigen:

- ▶ Een groot aantal zelfstandige en KMO-leden;
- ▶ Een uiterst professionele aanpak;
- ▶ Volledig politiek neutraal;
- ▶ Volledige juridische bijstand voor onze leden;
- ▶ Een actieve aanwezigheid op de verschillende beleids- en wetgevende machtsniveaus.

Politieke en economische neutraliteit

Wat het SDZ zo anders maakt dan de meeste andere middenstandsfederaties in ons land is dat wij een strikte opvatting over economische en politieke neutraliteit huldigen.

Zo bestaat onze federatie uitsluitend van het lidgeld dat onze leden betalen en vinden wij het ondenkbaar om een economische groep



te stichten en nog minder om er ons door te laten opsorpen. Het belangrijkste doel van zo'n economische groep zou namelijk zijn om haar diensten aan onze leden te verkopen (sociale verzekeringskas, ziekenfonds, sociaal secretariaat, KMO-diensten, oprichting van bedrijven, verzekeringsproducten, enz.) en ze zou kunnen proberen ons haar standpunten op te leggen.

Wij werken in alle economische en politieke onafhankelijkheid en hoeven ons alleen in te zetten om de belangen van onze handelaars, ambachtlui en vrije beroepen die lid zijn, te verdedigen.

Als apolitieke federatie onderhouden we vriendschappelijke maar neutrale en stevige banden met alle democratische politieke partijen van ons land. Op die manier kunnen we zeggen wat we willen, aan wie we willen en wanneer we het willen.



Myriam Willemyns, Jette
“Sinds ik bij het SDZ aangesloten ben, voel ik mij ondersteund!”

Het SDZ presenteert zich kortweg als een objectieve en positieve drukingsgroep die de problemen van zelfstandigen op een technische en professionele manier behandelt en het wil alleen in dit kader zijn banden met de verschillende politieke partijen omschrijven.

Onze federatie treedt op zoals een technicus zou doen: ze vertegenwoordigt een categorie mensen met een activiteit die de basis van de nationale economie vormt en ze wenst de omgeving waarin deze zelfstandigen werken, te verbeteren.



Quinten Vandezande, Diest
“Hartelijk dank voor jullie werk. Mijn aansluiting bij het SDZ was mijn beste beslissing ooit!”

Lobbying

Als apolitieke federatie willen we de politieke wereld laten inzien waar de werkelijke problemen liggen en hoe belangrijk het is om ze op te lossen: hetzij door de politiek-economische kaart te trekken, hetzij via de kiezers. In functie van het resultaat ondersteunt onze federatie de mannen en vrouwen die moeite doen om op onze eisen in te gaan en lichten wij onze sympathisanten en de pers in over het gedrag van degenen die niets doen of tegen de belangen van zelfstandigen ingaan.

Voor het SDZ is het vooral belangrijk om het sociaaleconomische imago van zelfstandigen te herwaarderen, zowel ten opzichte van zichzelf als ten opzichte van de overheid.

Zelfstandigen en KMO's vormen de ruggengraat van de Belgische economie en moeten daarom op hun juiste waarde worden geschat.

Voordelen

Ons enig doel is het verbeteren van uw sociaal, fiscaal en economisch statuut en om u te helpen al uw professionele moeilijkheden op te lossen.

In de praktijk staat ons team juristen, boekhouders, economen en fiscalisten ten allen tijde klaar om u met raad en daad bij te staan! Een bezoek, een telefoontje naar een van onze medewerkers en uw probleem ligt achter u!





Voorstellen van het SDZ ter verbetering van het klimaat voor **zelfstandigen** en KMO's

De belangenverdediging van onze leden blijft dag na dag onze voornaamste bezorgdheid.

Krachtlijnen

De door het SDZ vertegenwoordigde zelfstandigen en KMO's beschouwen als uiterst belangrijk dat het ondernemerschap vandaag daadwerkelijk wordt bevorderd.

Om dit te kunnen doen, moet een gunstig klimaat worden ontwikkeld voor de startende ondernemingen, waarbij alle belemmeringen en administratieve rompslomp tot een minimum worden herleid.

Het SDZ werkt actief aan de verbetering van het statuut van de zelfstandigen en KMO inzake 8 thema's:

1. specificiteiten van de KMO
2. sociaal statuut voor zelfstandigen
3. fiscaliteit
4. administratieve vereenvoudiging
5. handel
6. loonkosten
7. veiligheid
8. hinder bij openbare werken

1. Specificiteiten van de KMO's

Om de zelfstandigen en de KMO te kunnen bijstaan in (mogelijke) geschillen met een openbare instelling of, indien nodig, een rol van tussenpersoon te kunnen spelen, pleit het SDZ voor het bestaan van een federale ombudsman voor de KMO.

2. Sociaal statuut

De zelfstandigen en KMO, vertegenwoordigd door het SDZ, vinden dat de verbetering van hun sociaal statuut een prioriteit van de regering moet zijn. Het SDZ vraagt daarom het opzetten van een plan dat een einde moet maken aan alle ongelijkheden die er nu

nog bestaan tussen het sociaal statuut van de zelfstandigen en de loontrekkenden.

Het SDZ vraagt nog het volgende:

- ▶ Invoering van een betaald vaderschapsverlof, gelijk aan dat van de loontrekkenden.
- ▶ De afschaffing van de forfaitaire minimumbijdragen en de toepassing van een strikte proportionaliteit met het inkomen, wat ook het bedrag mag zijn.
- ▶ Vermindering van de toegepaste boetes in geval van laat-tijdige betaling van de bijdragen (3% per kwartaal + 7% bij het einde van het jaar).
- ▶ Verlaging van de opgelegde verhogingen aan zelfstandigen die hun bijdragen betalen met enkele dagen vertraging.
- ▶ Afschaffing van de boetes in geval een afbetalingsplan werd toegestaan door de sociale kas en strikt gevolgd wordt door de zelfstandige.
- ▶ Afschaffing van de vennootschapsbelasting, of ten minste een herziening ervan, waarvan het forfaitaire karakter slecht ontvangen is door een aantal zaakvoerders.

3. Fiscaliteit

Het SDZ vraagt:

- ▶ Verder zetten van de hervorming van de vennootschapsbelasting.

Het SDZ verdedigt u

- ▶ De vermindering van de successierechten bij erfenissen of schenkingen van familiale bedrijven.
- ▶ Een vermindering van de BTW-tarieven in bepaalde sectoren met hoge werkdruk (horeca, bouw) of voor bepaalde producten die met verdwijning bedreigd worden.



- ▶ 100% aftrek van (ofwel "Volledige aftrekbaarheid van") alle werkelijk bewezen beroepsonkosten, met inbegrip van de beroepshalve noodzakelijke restaurantkosten.
- ▶ Installatie van een fiscaal pact toepasbaar op alle machtsniveaus (federaal, regionaal, communautair, gemeentelijk).
- ▶ Afschaffing of evaluatie van de lasten die, op gemeentelijk of provinciaal vlak onaangepast of overbodig zijn zoals bvb. de taksen op drijfkracht, op computerschermen, op tewerkgesteld personeel.

4. Administratieve vereenvoudiging

Het SDZ vraagt:

- ▶ Een versoepeling van arbeidscontracten in bepaalde sectoren (horeca, interim-arbeid).
- ▶ Veralgemening, los van het neerleggen van ieder nieuw wetsontwerp, van een evaluatiefiche voor 'administratieve vereenvoudiging'.
- ▶ Verplichting aan alle FOD's om binnen bepaalde tijd een antwoord te geven.
- ▶ Verdere uitbouw van e-government zodanig dat eenvoudige, leesbare en bruikbare formulieren on-line ter beschikking zijn voor de zelfstandigen.
- ▶ De oprichting van één centraal bureau voor de inning van auteursrechten.
- ▶ Afschaffing van de mogelijkheid om met terugwerkende kracht te werken in de fiscale en sociale wetgeving.

5. Handel

Het SDZ vraagt:

- ▶ Behoud van de soldenwetgeving, de sperperiode en het principe van het verbod op verkoop met verlies.
- ▶ Versoepeling en vereenvoudiging van de regels omtrent het vestigingsattest en het attest kennis bedrijfsbeheer.
- ▶ Verdere strijd tegen alle onwettige en oneerlijke handelspraktijken bvb. het niet eerbiedigen van de wekelijkse- en avondsluiting, het ontbreken van vestigingsgetuigschriften, wildverkoop, zwartwerk,...
- ▶ Vrijmaken van een budget dat de leegstand in commerciële centra in de steden moet helpen tegengaan.

6. Loonkosten

Het SDZ vraagt:

- ▶ Een vermindering van, en beperking tot, een plafond van de werkgeversbijdragen.
- ▶ Ontwikkeling van fiscale stimulansen bij de beroepsopleidingen van loontrekkenden en zelfstandigen.

7. Veiligheid

Het SDZ vraagt:

- ▶ Verdere uitbouw, evaluatie en ontwikkeling van de buurt-informatie netwerken, waarbij een grote inspraak (rol) wordt gegeven aan de ondernemers.
- ▶ Ontwikkeling van systematisch overleg tussen KMO en politiediensten, resulterend in concrete adviezen betreffende de veiligheid van de ondernemers en de opbouw van thema-avonden, dit alles in functie van de noden van de lokale zelfstandige gemeenschap.
- ▶ Garantie op strafrechtelijke vervolging van recidivisten of criminelen die tot buitenlandse bendes behoren, met terugkoppeling van het gerecht naar de getroffen handelaars.
- ▶ Veralgemening van de systemen van camerabewaking en politietoezicht in gevoelige zones en het oprichten van mobiele politiekantoren, in overleg met de middenstand.
- ▶ Inrichten van gratis opleidingen voor risico beroepen (apothekers, dokters,...) om te leren omgaan met agressieve klanten.

8. Hinder van openbare werken

Het SDZ vraagt:

- ▶ Een voorafgaande regeling van de verantwoordelijkheden voor iedereen die bij de werken betrokken is.
- ▶ Het opleggen aan de bevoegde overheden om een bemiddelaar aan te duiden en een model van overleg op te richten.
- ▶ De verplichting op te leggen om de buurtbewoners regelmatig in te lichten over de vordering van de werken.
- ▶ De handelaars en ondernemers de mogelijkheid te geven het geheel van documenten en voorafgaand studies van de werkende consulteren.
- ▶ De mogelijkheid te onderzoeken om fiscale of sociale faciliteiten toe te kennen, of om vrijstelling van bepaalde verplichtingen te geven in geval van werken.

EEN HELE LOOPBAAN
VOOR NIETS!

STOP
MET DIT
ONRECHT!

WIJ WILLEN EEN
FATSOENLIJK
PENSIOEN!!!



STOP MET HET DISCRIMINEREN VAN DE PENSIOENEN



Na hun loopbaan moeten de zelfstandigen niet in armoede leven!

www.sdz.be - 02 652 26 92 - info@sdz.be

STOP

MET DE GEZONDHEID TE DISCRIMINEREN

... zelfstandigen moeten vergoed worden vanaf

hun eerste ziektedag!



www.sdz.be - 02 652 26 92 - info@sdz.be



Hoe leeft een vennootschap verder als plots iemand wegvalt?

Een overlijden is altijd een zware klap. Voor nabestaanden en medevennoten van ondernemers komen er dan vaak nog een pak zorgen bij. Wie erft de aandelen? Hoe betalen we de successierechten? En misschien de belangrijkste vraag: wie neemt de rol en het medezeggenschap over? Ook hier geldt de gouden regel: voorkomen is beter dan genezen.

Het kan soms raar lopen

Vandaag stippel je met je vennoten een toekomststrategie uit. Plots valt iemand weg en de week erop zit je met een nieuwe aandeelhouder rond de vergadertafel. De dochter, broer, partner ... blijkt een heel andere visie te hebben. En beschikt bovendien na het overlijden over zowel de aandelen, als de nodige inspraak om de koers grondig bij te sturen. Niet meteen het scenario dat jullie voor ogen hadden.

Gelukkig is er een slimme oplossing om de continuïteit van de vennootschap te verzekeren en vervelende discussies te vermijden.

De medevennoten nemen over

Om te beginnen sluit je een aandeelhoudersovereenkomst met een zogenaamde call-optie af. Die legt vast dat de erfgenamen verplicht zijn om de aandelen van de overledene aan te bieden aan de overblijvende vennoten. Zij kunnen dus de onderneming volgens plan verderzetten.

En wie gaat dat betalen?

Om de aandelen over te nemen, moeten de vennoten de erfgenamen uitkopen. Echter, hiervoor moet je op dat moment wel een som geld tot je beschikking hebben. Met een overlijdensverzekering op hoofde van je vennoten voorkom je dat je op dat moment met lege handen staat. Bij overlijden van één van de vennoten ontvangen de overblijvende vennoten dan een bedrag dat hen in staat stelt de aandelen over te nemen.

VOORBEELD

Jan is zelfstandig bedrijfsleider en werkt samen met Daniel en Isabel. Ze hebben elk voor € 2.000.000 aandelen. Als Jan plots overlijdt, erft zijn zoon Loïc al zijn aandelen. En dus ook: zijn inspraak in de vennootschap. Daar zitten Daniel en Isabel niet direct op te wachten!

De oplossing:

Jan, Daniel en Isabel sluiten een aandeelhoudersovereenkomst af met call-optie en onderschrijven elk overlijdensverzekeringen ter hoogte van € 1.000.000 op hoofde van hun beide vennoten. Bij overlijden van Jan ontvangen Daniel en Isabel zo elk € 1.000.000 waarmee zij gezamenlijk het aandeel van Loïc ter waarde van € 2.000.000 kunnen overkopen.

De voordelen

- ▶ De continuïteit van de onderneming blijft verzekerd.
- ▶ De overblijvende vennoten nemen de aandelen over.
- ▶ Zij beschikken ook over de nodige financiële middelen.
- ▶ Ongewenste inmenging van nabestaanden wordt vermeden.

Graag een persoonlijk gesprek over het voortbestaan van je vennootschap? Maak een afspraak met een onafhankelijke makelaar. Je vindt de lijst op www.nn.be

Een volledige **juridische** bijstand voor de leden van het

Als SDZ-lid geniet u van een volledige juridische bijstand: informatie, advies, tussenkomsten, verzending van wetgeving, documentatie, modelcontracten,...



Sandra Meeuwen, Brussel

“Bravo voor de efficiëntie van de juridische adviseurs die mijn dossiers behandelen.”

U geniet gratis en onbeperkt van deze bijstand, ongeacht hoe oud het dossier is, het aantal gevraagde tussenkomsten of de behandelde materies.

De bijstand aan onze leden wordt voornamelijk verzorgd door onze juridische dienst die bestaat uit 5 licentiaten in de rechten en een communicatie/marketingspecialist.

Het SDZ: een echte partner van uw succes!

In de praktijk kan elke zelfstandige of bedrijfsleider die lid wordt van onze federatie de hele duur van zijn aansluiting genieten van advies, documentatie, tussenkomsten en bijstand door onze drukingsgroep en/of onze juridische dienst.



Jonas Maes, Kortrijk

“Mijn leverancier wilde niets negocïëren totdat ik beroep deed op uw diensten.”

- ▶ Acties, tussenkomsten, het vervullen van formaliteiten en het geven van raadgevingen bedoeld om de zelfstandigen, de beoefenaars van een vrij beroep en de KMO's te helpen in het kader van hun activiteiten.
- ▶ Juridische, boekhoudkundige, sociale en fiscale informatie elke weekdag via telefoon, consultatie en briefwisseling.
- ▶ Juridische bijstand ter gelegenheid van elk geschil, bijvoorbeeld bij schuldvorderingen,...
- ▶ Tussenkomst voor de leden ten opzichte van elke private of openbare instelling.
- ▶ Gratis tijdschrift voor de leden.
- ▶ Informatiemappen en dossiers over actuele onderwerpen.

Een onbeperkte tussenkomst

Onze bijstand is onbeperkt, ongeacht de anciënniteit van het dossier, het aantal gevraagde tussenkomsten of de betrokken materie.

Elk lid van het SDZ geniet van deze zeer ruime bijstand tijdens de volledige duur van zijn lidmaatschap.

Het betreft echter niet een rechtsbijstandsverzekering voor gerechtelijke procedures.



Anouchka Van de Wiele, Mechelen

“Dankzij het SDZ zijn mijn algemene verkoopsvoorwaarden juridisch onaanvechtbaar.”

Het SDZ komt niet tussen als een geschil door een rechtbank moet worden beslecht. De tussenkomst in gerechtelijke geschillen is voorbehouden voor advocaten

Het SDZ beschikt wel over een lijst van gespecialiseerde advocaten die u kunnen verdedigen tegen preferentiële voorwaarden.



Een vraag, een zorg, een geschil?

Het sdz helpt u deze op te lossen!

Ondernemer & Zelfstandige

Wij kunnen u helpen, of u bedrijfsleider bent, of handelaar, ambachtsman, een vrij beroep uitoefent of een KMO!

U START EEN ONDERNEMING...

U gaat van start of u wenst uw onderneming te lanceren. U wordt lid van de grote familie zelfstandigen en bedrijfsleiders en we wensen u van harte proficiat. Het is echter niet eenvoudig om een bedrijf of handelszaak te lanceren.

Eerst moet u een aantal verplichte formaliteiten vervullen: Kruispuntbank van Ondernemingen, btw, sociale kas, ziekenfonds, ... en we weten hoe moeilijk het voor starters als u zelf is om rationele en objectieve keuzes te maken. U dient daarbij nog een hele menigte verschillende reglementen onder de knie te hebben. Moeilijk om alles te beheersen gezien het grote aantal problemen waar u mee te kampen kunt krijgen.

Weet u dat het mogelijk is om uw privéwoning tegen schuldeisers te beschermen? Dat er instellingen bestaan die zich garant kunnen stellen voor uw bankleningen? Dat u 15 jaar uw recht op een werkloosheidsuitkering kunt behouden? Dat er premies en subsidies bestaan voor zelfstandigen die investeren? Dat u vrijstelling van sociale bijdragen kunt krijgen als u financiële moeilijkheden hebt? Weet u zeker dat uw handelshuurovereenkomst u echt beschermt? Hoe stelt u een realistisch financieel plan op? Welk huwelijksstelsel kiest u best?...



Xander Van Herck, Maasmechelen
“Ik heb het SDZ bij 5 collega's aanbevolen, tot hun volste tevredenheid.”

U BENT HANDELAAR OF AMBACHTSMAN

Als handelaar of ambachtsman moet u in principe een hele menigte reglementen kennen en nog meer administratieve formaliteiten respecteren. Moeilijk om alles te beheersen gezien het grote aantal problemen waar u mee te kampen kunt krijgen.

Hoe kunt u een prijsverlaging bekendmaken? Hoe verloopt een liquidatie? Zijn uw algemene verkoopvoorwaarden nog actueel? Hoe vernieuwt u de handelshuurovereenkomst? Heeft uw verhuurder het recht om plots twee jaar huurindex te eisen? Worden uw sociale bijdragen correct berekend? Wat zegt u als klanten hun factuur betwisten? Wat doen als ze ondanks alles weigeren om hun schuld te betalen?

Hoe speelt u muziek in uw zaak zonder Sabam te betalen? Is de belasting die de gemeente van u eist wettelijk? Hoe begint u aan e-commerce?...

U BENT BEDRIJFSLEIDER...

Als hoofd van een KMO is het uw doel om dit bedrijf te laten floreren, maar dat is niet altijd eenvoudig. U moet in principe een hele menigte reglementen kennen en nog meer administratieve formaliteiten respecteren. Moeilijk om alles te beheersen gezien het grote aantal problemen waar u mee te kampen kunt krijgen:

Hoe ontmoet u andere professionals uit uw sector en geniet u van hun ervaring? Aan wie kan u het beheer van uw schuldvorderingen toevertrouwen? Weet u zeker dat u van alle overheidssteun geniet (premies, subsidies...) die er bestaat? Hoe kan men correct meedingen aan een overheidsopdracht? Wat te doen als een personeelslid zijn vakbond tegen u laat optreden? Hoe kunt u zeker zijn dat uw leveranciers u een competitieve prijs aanrekenen? Op wie kan u een beroep doen in geval van een fiscaal geschil?

U BENT BEOEFENAAR VAN EEN VRIJ BEROEP

Als beoefenaar van een vrij beroep bekleedt u een zeer belangrijke plaats in het economische en sociale landschap. Desondanks wordt u door de overheid niet op uw juiste waarde geschat. Geconfronteerd met de noodzaak om uw klanten tevreden te houden en om soms erg strikte deontologische regels te respecteren, ervaart u dezelfde problemen als de meeste andere zelfstandigen.

Hoe omgaan met de steeds toenemende ingewikkelde administratie? Wie kan voor u tussenkomen als u fiscale problemen hebt? Wat te doen met onbetaalde ereloonnota's? Hoe regelt u een huurgeschil? Wie komt voor u op als u problemen hebt met een personeelslid?...

...Al deze adviezen en nog heel wat andere geven we u gratis en we helpen u genieten van alle voordelen waar u recht op hebt!



Cedric Bauwens, Oostende
“Mijn verkoopster speelde met mijn voeten. Het SDZ heeft mij geholpen haar contract te beëindigen zonder al te veel kosten.”

Gerechtsdeurwaarders om uw onbetaalde facturen te innen!

Niemand blijft gespaard van slecht betalende klanten. Onbetaalde facturen kunnen voor zelfstandigen en KMO's tot ernstige kasproblemen leiden. In de huidige economische crisis zijn achterstallige betalingen van klanten een werkelijk cruciaal probleem geworden. Daarom is het SDZ in het voorjaar van 2008 een partnerschap aangegaan met een groot deurwaarderskantoor dat uw invorderingsdossiers beheert. Door een deel van de dekkingskosten op zich te nemen geeft het SDZ u de mogelijkheid om te genieten van werkelijk uitzonderlijke dekkingsvoorwaarden.



Ronny Baelde, Heverlee
**"Ik heb de betaling reeds ontvangen!
 Wat een snelheid en efficiëntie! Bravo!"**

Hoe worden vorderingen geïnd door de deurwaarder?

Een klant stelt de betaling van zijn factuur steeds maar uit? Niets eenvoudiger! U vraagt ons per fax, brief of e-mail om de vordering te innen.



Nicky Kortleven, Tervuren
"Ik had 3 betalingsherinneringen gestuurd naar mijn klant, zonder resultaat. Ik was zeker dat het een verloren zaak was, maar had ongelijk."

We geven het dossier door aan de deurwaarder die onmiddellijk het adres van uw klant controleert en hem een aanmaning om zijn schuld te betalen betekent.

De gerechtsdeurwaarder eist van uw debiteur het hoofdbedrag van de vordering (factuur, ereloonnota ...) en nalatigheidinteressen en de eventuele strafclausule die in uw algemene verkoopvoorwaarden voorzien is.

Als het om een professionele invordering gaat of als uw algemene verkoopvoorwaarden het toelaten, voegt de deurwaarder er de forfaitaire kosten aan toe die vastgelegd zijn in het Koninklijk Besluit: 18,64 EUR als de invordering lager is dan 125 EUR of 21,88 EUR als ze groter is dan 125 EUR (bedragen 2018).



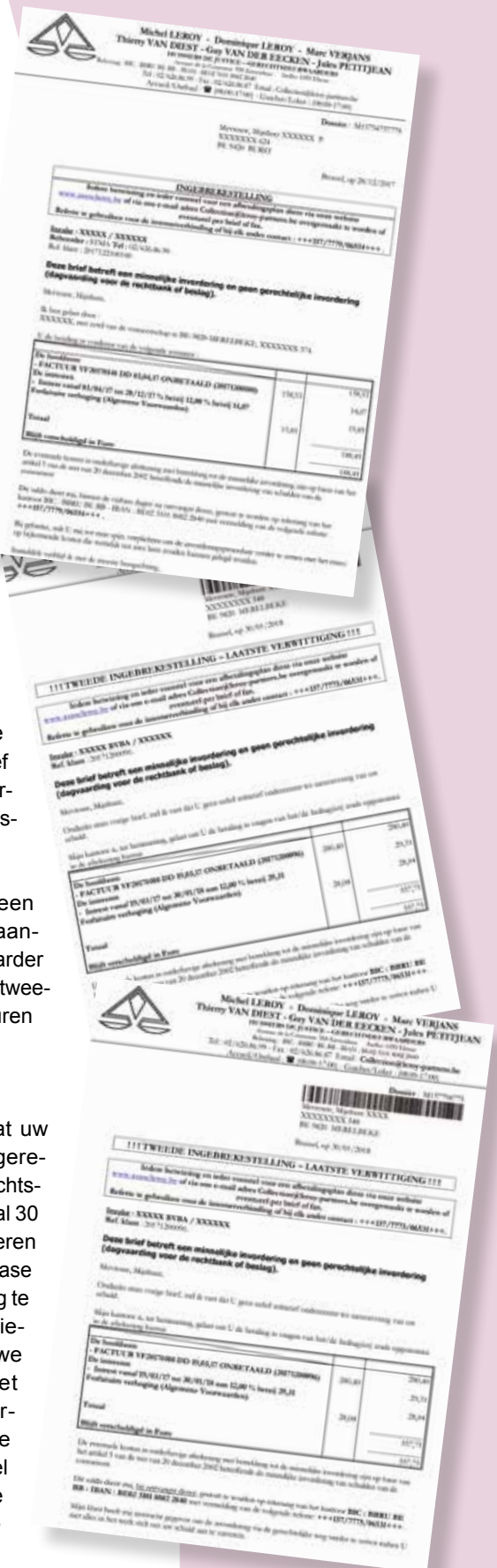
Gerrit Reinhardt, Antwerpen
"Ik kan uw invorderingsdienst bij alle zelfstandigen enkel aanbevelen!"

De gerechtsdeurwaarder stuurt u een kopie van zijn aanmaningsbrief en legt u het verdere verloop van de invorderingsprocedure uit.

Indien uw debiteur geen gevolg geeft aan de aanmaning, zal de deurwaarder hem 15 dagen later een tweede aanmaningsbrief sturen

Diepgaande heractivering

Uitsluitend in geval dat uw vordering niet wordt gerecupereerd kan de gerechtsdeurwaarder u maximaal 30 EUR excl. BTW factureren als u hem vraagt om de fase van minnelijke vordering te verdiepen. Deze verdieping omvat een nieuwe ingebrekestelling met een ontwerp-dagvaarding, een telefonische aanmaning en eventueel een bezoek ter plaatse of andere minnelijke maatregelen.



Voorbeelden van contracten, formulieren en brieven **gratis** beschikbaar bij de juridische dienst van het

Arbeidsrecht

Aanwerving werknemers

- Arbeidsovereenkomsten
- Deeltijdse arbeidsovereenkomsten
- Model concurrentiebeding voor:
 - arbeiders
 - bedienden
 - handelsvertegenwoordigers
- Studentenovereenkomst
- Vervangingsovereenkomst
- Arbeidsreglement



Annick Bergmans, Tienen

“Vooraleer mijn bestelling te plaatsen, heb ik het dossier door het SDZ laten nakijken. Ik heb goed gedaan : het was oplichterij!”

Einde van de arbeidsovereenkomst

- Beëindiging van de arbeidsovereenkomst met te presteren opzeggingstermijn
- Beëindiging van de arbeidsovereenkomst met aanvullende opzeggingsvergoeding
- Onmiddellijke beëindiging om dringende reden
- Beëindiging van de arbeidsovereenkomst wegens werkverlating
- Beëindiging van de overeenkomst wegens overmacht

Handels- en burgerlijk recht

Huur

- Huurovereenkomst hoofdverblijfplaats
- Huurovereenkomst voor kantoorruimten
- Huurovereenkomst voor garage
- Huurovereenkomst opslagplaats
- Modelbrief indexering huur



Pieter De Keyser, Genk

“Zowel voor een groot als een klein probleem werd ik steeds efficiënt geholpen.”



Patrick Swennen, Roeselare

“Al mijn aanvragen werden op een zeer bekwame manier behandeld.”

- Model opzegbrieven
- Beëindiging huurovereenkomst bij onderling akkoord
- Model ingaande plaatsbeschrijving
- Model uitgaande plaatsbeschrijving
- Model volmacht aan expert voor opmaken van uitgaande plaatsbeschrijving

Handelshuur

- Handelshuurovereenkomst
- Aanvraag hernieuwing handelshuur
- Model overdracht handelshuur
- Opzegging door de verhuurder bij het verstrijken van de driejarige periode

Aanneming

- Aannemingsovereenkomst
- Model voorlopige oplevering
- Model definitieve oplevering



Linda Peeters, Schaffen

“Meermaals heeft het SDZ mij hoge advocatenkosten bespaard.”

Zaken doen

- Model bestelbon
- Model factuur + lijst verplichte gegevens die men dient te vermelden op de facturen
- Model algemene verkoopsvoorwaarden
- Model aanmaningsbrief
- Model aangifte van schuldvordering

Tussenpersonen, partners

- Handelsagentuurovereenkomst
- Franchisingovereenkomst
- Makelaarsovereenkomst
- Geheimhoudingsovereenkomst
- Managementovereenkomst

Het SDZ informeert u

Met het



mis geen enkele
belangrijke
informatie!





VOOR EEN CORRECTE VERGOEDING



... van de handelaars, slachtoffers van openbare werken!

www.sdz.be - 02 652 26 92 - info@sdz.be



... de zelfstandigen moeten recht hebben op werkloosheidsuitkeringen!

www.sdz.be - 02 652 26 92 - info@sdz.be

Geniet van de voordelen van de voornaamste **partners** van het **sdz!**

Ondernemer & Zelfstandige

Teneinde haar leden te kunnen bevoordelen heeft het SDZ beslist samen te werken met betrouwbare en competitieve partners. Velen hebben aanvaard u voorkeurtarieven toe te kennen. Onze partners bieden producten en diensten die bijzonder aangepast zijn aan de noden van zelfstandigen en bedrijven! Aarzel niet hen te contacteren teneinde te genieten van de voordelen die wij voor u hebben onderhandeld!



Zoekt u een efficiënte en voordelige sociale groep?

ACERTA biedt u de laagste beheerskosten op de Belgische markt!

Onze partner voor Brussel en Wallonië, Acerta, is de voornaamste sociale groep van ons land. Zijn sociaal verzekeringsfonds past de laagste beheerskosten van het land toe : 3,05%. Bovendien stelt zijn sociaal secretariaat optimale oplossingen voor inzake het loonbeheer van uw personeel, met talrijke voordelen voor de leden van het SDZ. Om deze redenen, moedigen wij onze leden aan zich bij Acerta aan te sluiten !



Zoekt u elektronische betaalterminals?

Worldline biedt u kortingen aan!

Onze partner Worldline geeft exclusief aan de SDZ-leden, unieke kortingen op zijn betaalterminals. Worldline is een van de belangrijkste spelers in de wereld van de elektronische betalingen.



Zoekt u een leverancier van aardgas en elektriciteit?

TOTAL GAS & POWER geeft u uitzonderlijke voorwaarden

Energiekosten worden steeds belangrijker, en veel bedrijven betalen nog steeds een te hoge factuur! Daarom hebben het SDZ en Total Gas & Power de handen in elkaar geslagen, en kunnen de SDZ-leden genieten van uitzonderlijke voorwaarden voor aardgas en elektriciteit.



Zoekt u een nieuw voertuig?

PSA RETAIL België biedt u een enorme korting!

PSA RETAIL België (PSA Groep) biedt de leden van het Syndicaat der Zelfstandigen en KMO's een nieuwe korting van 4%* bovenop de 'basisfleetkorting'. Deze korting is geldig op het volledige voertuigengamma van de merken Peugeot, Citroën of DS Automobiles.



Wilt u een Sodexo Card aan uw werknemers geven?

SODEXO geeft u belangrijke kortingen!

Als lid van het SDZ kunt u profiteren van exclusieve kortingen bij onze partner Sodexo, dé specialist in extralegale oplossingen om uw werknemers te motiveren. Met zijn talrijke cheques biedt onze partner Sodexo u een brede waaier van extralegale voordelen die worden aanvaard in het meest uitgebreide netwerk van België. Bovendien geniet u van een voordeeltarief omdat u bent aangesloten bij het SDZ.

Het sdz en Ondernemer & Zelfstandige **slaan de handen in elkaar!**

Goed nieuws! Begin dit jaar besloten het SDZ en Acerta Wallonië-Brussel om een gezamenlijke weg in te slaan. Hiermee willen wij onze representativiteit vergroten en onze leden toegang bieden tot nog efficiëntere diensten. Dankzij deze samenwerking kunnen onze interventies en de juridische bijstand die wij onze leden bieden, nog gericht en effectiever zijn.

Het beroep van bedrijfsleider is de laatste jaren complexer geworden. Om een bedrijf efficiënt te kunnen leiden, moeten zelfstandigen en kmo-managers meer dan ooit goed worden omringd door gemotiveerde en bekwame werknemers, door sociale, boekhoudkundige, fiscale en juridische adviseurs en door een krachtvolle federatie die echte steun kan bieden en relevante voorstellen kan doen.

Daarom hebben we recent de stap gezet om samen te werken met Acerta Wallonië-Brussel. Deze beslissing toont vooral aan dat wij onze leden een betere vertegenwoordiging en toegang willen bieden tot performante diensten die aangepast zijn aan de bedrijven en hun behoeften. Kortom, de wens om samen sterker te staan. Naast deze doelstelling delen Acerta en het SDZ ook een gemeenschappelijke visie die hen volledig complementair maakt.

De grootste sociale groep van het land

Onze nieuwe partner is de grootste sociale groep van het land, met 286.663 klanten, waarvan 30.000 in Wallonië en Brussel. Hij is gespecialiseerd in het adviseren, informeren en verwerken van administratieve procedures met betrekking tot loonadministratie, sociale zekerheid, kinderbijslag en vestigingsformaliteiten.

Naast zijn enorme professionaliteit hanteert de sociale verzekeringskas de laagste beheerskosten van het land: amper 3,05%. Het sociaal secretariaat biedt optimale oplossingen op het vlak van loonbeheer voor uw personeel, met veel voordelen als lid van het SDZ.

In totaal telt Acerta meer dan 1.300 medewerkers in 38 kantoren in Vlaanderen, Wallonië en Brussel. In 2015 behaalde hij een omzet van meer dan 160 miljoen euro.

Net zoals het SDZ ondersteunt de groep de ondernemer in elke groeifase en in elk hr-proces dankzij het Acerta ondernemingsloket, het Acerta verzekeringsfonds, het Acerta sociaal secretariaat, het Acerta kinderbijslagfonds, Infino en Acerta Consult:

Acerta ondernemingsloket

Als starter kunt u zich voor alle opstartformaliteiten richten tot één punt: het ondernemingsloket. Het Acerta ondernemingsloket gaat na of u aan alle opstartvoorwaarden voldoet, regelt uw inschrijving in de Kruispuntbank van Ondernemingen (KBO) en ziet erop toe dat u alle wettelijke verplichtingen naleeft. Uw Acerta starterconsultant begeleidt u van bij het begin en zorgt voor een probleemloze start. U kunt ook naar het ondernemingsloket stappen voor advies wanneer u uw zaak wijzigt of uw activiteiten stopzet.



Acerta sociaal verzekeringsfonds

Als zelfstandige moet u zich aansluiten bij een sociaal verzekeringsfonds. Via dit sociaal verzekeringsfonds betaalt u de sociale bijdragen die u recht geven op kinderbijslag, gezondheidszorg, pensioen en verzekering in geval van een faillissement. Het Acerta sociaal verzekeringsfonds werkt snel, correct, efficiënt en met kennis van zaken om het sociaal statuut van zelfstandigen goed te beheren.

Acerta sociaal secretariaat

Het Acerta sociaal secretariaat is uw professionele partner in loonadministratie. Naast het correcte beheer van de lonen en de personeelsgegevens zorgen de medewerkers ervoor dat u voldoet aan alle wettelijke arbeidsverplichtingen.

Infino

Sinds 1 januari 2019 bepaalt de werkgever niet meer zelf bij welk kinderbijslagfonds zijn personeel zich moet aansluiten.

Bij het kinderbijslagfonds Infino, partner van Acerta, krijgen uw medewerkers snel antwoord op al hun vragen met betrekking tot hun kinderbijslag.

Wij raden u aan om in uw hoedanigheid van werkgever uw medewerkers te oriënteren naar Infino (www.infino.be), die ervoor zorgt dat de kinderbijslagen op tijd en correct worden uitbetaald. Indien u vragen hebt, mag u ons deze sturen per e-mail naar partners@infino.be. Wij zullen u ondersteunen, begeleiden en met u meedenken over de beste manier om uw medewerkers nuttige informatie te verschaffen.

Acerta Consult

Acerta Consult biedt een complete waaier aan concrete en praktische hr-diensten. Het helpt u bij uw rekrutering en selectie, de organisatie van opleidingen, de omkadering en ontwikkeling van medewerkers, met juridisch advies en nog veel meer. U kunt rekenen op de expertise van de gespecialiseerde medewerkers van Acerta Consult voor hulp bij alle hr-aspecten van uw bedrijf. Geïntegreerd of ad hoc. En altijd volgens uw behoeften.

Het beste zit in u!

“Het beste zit in u” is het motto van Acerta. De groep doet er alles aan zodat zijn werknemers bedrijven kunnen helpen hun menselijk kapitaal te ontwikkelen. Dankzij zijn professioneel advies en praktische ondersteuning helpt de groep bedrijven op weg naar groei.

Dit alles is alleen mogelijk als we echte prioriteit geven aan de kracht van mensen. Acerta helpt zijn klanten om snel een antwoord te krijgen op hun vragen, zonder dat ze hun tijd hoeven te verspillen aan formaliteiten. De klanten krijgen gemakkelijk toegang tot alle noodzakelijke informatie: personeelsgegevens, wetgeving, informatie van de overheid, enz.

Kortom, Acerta en het SDZ hebben een gemeenschappelijk doel: de bedrijfsleider ondersteunen in alles wat hij onderneemt en in elke fase van zijn professionele leven. Met het SDZ deelt de groep ook waarden en eenzelfde ethiek die het individu centraal stellen. Hun expertise maakt elk van hen tot een belangrijke speler in hun vakgebied.

Met Acerta is het dus duidelijk dat de acties en standpunten van het SDZ nog gericht en effectiever kunnen zijn. Zelfstandigen en bedrijfsleiders vormen immers de ruggengraat van de Belgische economie en dragen bij tot de economische toekomst van het land. Het partnerschap dat recent tot stand is gekomen, is dan ook een logische voortzetting.





partner van het



voor uw elektronische betalingen

"Kan ik met de kaart betalen?" Het is een vraag die consumenten nauwelijks nog hoeven te stellen in de winkel. "Natúúrlijk kan je met de kaart betalen." Eric Spapens, marketingdirecteur bij Worldline, het bedrijf dat in België elektronische betalingen verwerkt, heeft als geen ander zicht op hoe het betaalverkeer evolueert. "Het aantal elektronische betalingen blijft stijgen omdat de noden en verwachtingen van consumenten evolueren."

Wat zijn de laatste trends op het vlak van elektronisch betalen?

Eric Spapens: "We merken dat het aantal elektronische betalingen jaar na jaar nieuwe records vestigt. In 2017 hebben we voor het eerst meer dan 2 miljard transacties verwerkt. Een record dat we vandaag alweer verbroken hebben. Tegenwoordig zoeken consumenten veiligheid, snelheid en betaalgemak. Daarom verwachten ze om hun aankopen elektronisch te kunnen afhandelen."

Een tweede trend die we opmerken is dat consumenten met de kaart of smartphone betalen voor eender welk bedrag. Het aantal elektronische transacties onder 5 euro steeg al met 42% in oktober 2018.

De stijgende populariteit van elektronische transacties voor kleine bedragen bevestigt het potentieel van contactloos betalen. In oktober 2018 was 10% van alle Bancontact-transacties contactloos voor bedragen tot 5 euro. We merken dat de opmars van contactloos betalen het sterkst is in een aantal specifieke sectoren: de horeca, voedingszaken, de kleinhandel, de vrijetijdsector en ziekenhuizen. Samen zijn deze sectoren goed voor 90% van de contactloze betalingen in oktober 2018."

Wat is dat juist, dat "contactloos" betalen?

"Bij contactloze transacties hoeft een consument zijn kaart of smartphone slechts tegen de betaalterminal te tikken. Tot 25 euro is het zelfs niet nodig om een pincode in te geven. In oktober 2018 werden meer dan 4 miljoen contactloze transacties uitgevoerd, een verzevenvoudiging ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. Het gebruiksgemak en tijdwinst zullen ervoor zorgen dat deze technologie de komende maanden en jaren alleen maar aan belang zal winnen. Intussen zijn in ons land al meer dan 7 miljoen contactloze Bancontact-kaarten in omloop, een aantal dat dagelijks toeneemt. Alle betaalterminals die we sinds meer dan 4 jaar verkopen, zijn uitgerust met contactloze technologie. 90% van de handelaren beschikt vandaag al over deze betaalterminals en kan contactloze betalingen aanvaarden. Daarnaast zijn er verschillende apps die contactloze betalingen via de smartphone mogelijk maken, zoals bijvoorbeeld de Belfius- of Bancontact-app en nu ook Apple Pay."

EXCLUSIEF AANBOD VOOR DE SDZ-LEDEN:

- -20% op de aankoop prijs van uw betaalterminal of 2 maanden gratis op de huur van uw terminal of uw Worldline Pack
- gratis levering (t.w.v. € 53)

GEÏNTERESSEERD? Neem contact met Worldline op 078 055 031 of via campaigns-belgium@worldline.com of bezoek de website mijnbetaaloplossing.be

Bestaan er oplossingen op maat van zelfstandigen?

"We hebben oplossingen op maat, aangepast aan de noden van onze klanten en de sector waarin ze actief zijn. We lanceerden ook de Worldline Packs bestaande uit een vaste of mobiele betaalterminal, technische ondersteuning, betaalkaarten (debet en krediet afhankelijk van de klant) en unieke diensten om de evolutie van uw zaak op te volgen en gepersonaliseerde marketingacties uit te voeren."

En nu de kostprijs, is een elektronische betaling geen te grote investering?

"We hebben een uitgebreid gamma aan terminals in huur- (vanaf € 20) of aankoopformules (vanaf € 695). Een terminal huren, is kiezen voor een maandelijkse afbetaling, de automatische update van de software en de technische bijstand. Een terminal kopen, is kiezen voor een duurzame investering op lange termijn, die bovendien fiscaal interessant is want ze is tot 120% aftrekbaar."

Daarnaast zijn de prijzen voor Bancontact voor kleine bedragen significant gedaald om handelaars aan te moedigen om elektronische betalingen te aanvaarden, voor eender welk bedrag. Zo zijn transacties tot € 5 volledig gratis in onze Packs*. Onze doelstelling blijft steeds dat handelaren aan de consumentenverwachtingen kunnen beantwoorden.

Vergeet ook niet dat cash een kost heeft. Door elektronische betalingen te aanvaarden, beperk je de bankkosten die verbonden zijn aan het beheer van cash en de veiligheidskosten die nodig zijn met cash geld in de kassa. Ook de boekhouding wordt vereenvoudigd, wat zich vertaalt in lagere administratieve kosten."

*Tot 2000 Bancontact transacties per maand


TOTAL
GAS & POWER

energiepartner
van het


Ontdek hoeveel u jaarlijks kan besparen op uw elektriciteits- en aardgasfactuur

Energie blijkt voor veel ondernemingen een steeds belangrijkere kost te zijn. We merken ook op dat velen onder jullie nog erg hoge tarieven betalen. Het ontbreekt dikwijls aan tijd om de verschillende offertes die op de markt zijn uit te pluizen. Daarom heeft het SDZ dit voor jullie gedaan, en stellen we met veel plezier onze partner Total Gas & Power voor.

We hebben bij deze energieleverancier enkele mooie voorwaarden kunnen onderhandelen, waar elk lid van kan genieten.

Als u nu verandert van leverancier en kiest voor Total Gas & Power, dan krijgt u een aantrekkelijke korting tot -15% op uw huidige energiefactuur. Bovendien moeten er geen maandelijkse abonnementskosten meer betaald worden. U zal merken dat u op die manier jaarlijks een mooi bedrag bespaart!

Veranderen van leverancier is trouwens helemaal niet moeilijk, of tijdrovend. Wanneer uw verbruik minder is dan 50Mwh/jaar voor elektriciteit en minder dan 100Mwh/jaar voor aardgas, dan kan u kosteloos en op elk moment veranderen van leverancier, ongeacht de looptijd van het contract. U moet dan wel rekening houden met een opzegtermijn van 1 maand. Total Gas & Power zorgt bovendien voor de administratieve afhandeling met uw huidige leverancier en de netwerkbeheerder. Verbruikt u echter meer dan bovengenoemde hoeveelheden, dan bent u wel verplicht om de looptijd van uw contract te respecteren, anders riskeert u beboet te worden door uw huidige leverancier.

Als u interesse hebt om vrijblijvend te laten berekenen hoeveel u jaarlijks kan besparen, kan u CONTACT OPNEMEN met Total Gas & Power via onderstaande contactgegevens.

Telefoon: 02/4862121

Mail: pro@totalgp.be

Website met contactformulier voor de leden van SDZ:

www.gas-power.total.be/nl/sdz





biedt aanzienlijke kortingen aan de leden van het



PSA RETAIL België (PSA Groep) biedt de leden van het SDZ een nieuwe korting van 4%, bovenop de 'basisfleetkorting', geldig op het volledige voertuigengamma van de merken Peugeot, Citroën of DS Automobiles.



Wie zijn wij?

PSA RETAIL is het distributienetwerk voor de merken Peugeot, Citroën, Opel en DS Automobiles. Deze entiteit behoort tot de PSA Groep.

In België biedt PSA RETAIL alle voertuigen aan die door de groep worden geproduceerd, dit is een uitgebreid gamma gaande van stadsauto's tot bedrijfsvoertuigen van de merken Peugeot, Citroën, en DS Automobiles.

Een aantal cijfers

PSA RETAIL is de 2e grootste distributiegroep in Europa. We zijn actief in 11 landen en elk jaar verkopen we om en bij de 500.000 voertuigen.

In België is PSA RETAIL actief op 6 distributieplatformen van vier steden: Antwerpen, Mechelen, Meiser, Tour&Taxis, Drogenbos en Vilvoorde, uitsluitend voor wisselstukken.

We hebben meer dan 300 werknemers in dienst. Zij staan in voor de naverkoop, de verkoop van nieuwe en occasievoertuigen, en voor de verkoop van wisselstukken. Dit wordt vertaald in een verkoopvolume van 17.500 voertuigen per jaar, 220.000 werkuren en een omzet van € 600.000 voor de wisselstukken.

Onze ambitie

Ons netwerk heeft voortaan nieuwe ambities: een distributienetwerk van auto's zijn voor meerdere merken, ondernemend en autonoom, verplicht winstgevend, en dat de digitalisatie en de herstructurering van zijn traditionele ambachten met succes heeft doorstaan.

Ons engagement

We verbinden er ons permanent toe een onberispelijke ethiek aan de dag te leggen bij het zaken doen ten gunste van de klant, met veel kwaliteitservaring en als voortrekker bij de inspanning van de groep om haar doelstelling van 2020 te realiseren: de top 3 van Europa bereiken op het vlak van kwaliteit.

Ons aanbod aan de leden van het SDZ

PSA RETAIL biedt de leden van het SDZ een bijkomende korting van 4%* bovenop 'de basisfleetkorting' die al werd toegekend, op het volledige gamma van voertuigen van de merken Peugeot, Citroën of DS Automobiles. Op een voertuig met een waarde van € 25.000 incl. btw bedraagt deze bijkomende korting bijvoorbeeld € 1.000 incl. btw*.

Ter vergelijking: deze nieuwe SDZ-korting is gelijk aan de korting waarvan bepaalde bedrijven profiteren voor een vloot van meer dan 100 voertuigen.

De SDZ-bestellingen

Deze orders worden geplaatst bij de heer Philippe Dubois in Schaarbeek (Meiser), Jacques Georginlaan 15-19 / 1030. - Mobiel: +32 474 84 03 43 - E-mail: philippe.dubois4@mpsa.com.

*Wettelijke vermelding: *Aanbod enkel geldig in het dealernet PSA RETAIL MEISER. Elke order moet worden geplaatst bij de heer Philippe Dubois: Jacques Georginlaan 15-19 / 1030 - Mobiel: +32 474 84 03 43 - E-mail: philippe.dubois4@mpsa.com.*

Wenst u de Sodexo Blue Card aan uw medewerkers toe te kennen?

sodexo biedt voorkeurtarieven aan de leden van het

Goed nieuws! Als lid van het Syndicaat der Zelfstandigen & KMO's kunt u profiteren van exclusieve kortingen bij onze partner Sodexo, de specialist in extralegale oplossingen om uw werknemers te motiveren.

Met zijn talrijke cheques biedt onze partner Sodexo u een brede waaier van extralegale voordelen die worden aanvaard in het meest uitgebreide netwerk van België. Bovendien geniet u van een voordeeltarief omdat u bent aangesloten bij het SDZ.

Producten die beschikbaar zijn met de

Sodexo Card®



Eco Pass® (ecocheque) : 15% korting op de dienstverlening* bij elke bestelling. Aanbod geldig voor alle leden van het SDZ die nog geen klant zijn van Sodexo.



Lunch Pass® (maaltijdcheque) : 30% korting op de eenmalige kosten, met name de kaart en het opstarten + 10% korting op de dienstverlening* en de kostprijs per begunstigde. Aanbod geldig voor alle leden van het SDZ die nog geen klant zijn van Sodexo in het kader van een e-Lunch Pass®-contract



Cadeau Pass® (geschenkcheque) : 15% korting op de dienstverlening* bij elke bestelling. Aanbod geldig voor alle leden van het SDZ die nog geen klant zijn van Sodexo.



Sport & Culture Pass® : 15% korting op de dienstverlening* bij elke bestelling. Aanbod geldig voor alle leden van het SDZ die nog geen klant zijn van Sodexo. Dit product is enkel beschikbaar op papier (cheques).

Ontdek alle winkellogo's op het platform Sodexo4You: <http://sodexo4you.be>

Nog vragen ?

Sodexo antwoordt u op het nummer 02/547.55.04 van maandag tot vrijdag tussen 8.30 en 17.00 uur of via e-mail: infocom.svc.be@sodexo.com

(*) Dienstverlening : forfaitaire kosten die verband houden met de bestelling.



**Voordelige
energie, zonder
kopzorgen!**

Total, uw multi-energie partner.

Als lid van **Syndicaat der Zelfstandigen & KMO's**,
geniet u van een uitzonderlijk aanbod op aardgas, elektriciteit en tankkaarten.

BESPAAR:

AARDGAS EN ELEKTRICITEIT

Tot
-15%
op uw aardgas- en
elektriciteitsfactuur

TANKKAARTEN

-8c BTW
(op de prijs aan
de pomp), geldig
in 1 Total station
naar keuze

**6
maanden**
gratis
abonnement

Abonnement
1€
/maand/kaart

-3c BTW
basiskorting (op de
prijs aan de pomp),
geldig in heel het
Totalnetwerk in
België

Contacteer ons voor meer informatie. Vergeet uw lidnummer van SDZ niet te vermelden
om van deze voorwaarden te kunnen genieten.

Aardgas en elektriciteit: pro@totalgp.be | Tel.: 02 486 21 21 | www.gas-power.total.be/nl/sdz

Tankkaarten: south@proxifleet-total.be | Tel.: 02/288 91 54

